

Ernesto López Montáñez



VENTAS DE ALTO VALOR · INVERSIONES · DESARROLLO DE NEGOCIO

Tecate, B.C., México · +52 665 110 0189 · jelo9306@gmail.com

OBJETIVO PROFESIONAL

Integrarme a un entorno corporativo en una posición de ventas de alto valor, desarrollo de negocio o relaciones institucionales, aportando mi formación jurídica, mi experiencia gestionando inversiones y clientes de alto patrimonio, y mi liderazgo de equipos, para crecer dentro de la organización y contribuir de forma medible a sus objetivos.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Asesor de Inversiones Senior — Ventas de Alto Valor · Smart Plus · Inversiones

2024 — Actualidad

Lideré la captación y fondeo de cuentas de inversión, gestionando y produciendo cerca de **USD 1,000,000 mensuales**. Atendí ventas de alto valor a clientes de alto patrimonio y administré portafolios de criptoactivos y renta variable. Como integrante del equipo regional de mayor desempeño, fui el principal generador de ventas, superando objetivos de forma consistente y sirviendo como referente del equipo en procesos comerciales y atención a clientes clave.

Campaña política — Alfredo Ferreiro · Tecate, B.C.

2022 — 2024

Coordinador General de Campaña. Dirigí la estrategia integral de la campaña, que se consolidó como referente de la contienda, administrando presupuesto, agenda y equipos. Coordiné relaciones con actores clave, organicé eventos de gran convocatoria y lideré la comunicación y la movilización.

Líder de Equipo y Vocero. Encabecé a grupos de trabajo numerosos, representando a la campaña ante audiencias amplias, con vocería, comunicación persuasiva y gestión de personas.

Cofundador y Director · Valores Corporativo · Tecate, B.C.

2017 — 2022

Fundé y dirigí Valores Corporativo, despacho jurídico al servicio de la comunidad de Tecate, brindando asesoría legal a numerosas personas. Como cofundador y principal visionario, construí la operación desde cero y la hice crecer hasta abrir un despacho paralelo de terapia psicológica — emprendimiento, dirección y desarrollo de negocio integral.

EDUCACIÓN

2011 — 2016

Licenciatura en Derecho

Universidad Autónoma de Baja California (UABC) · Tecate, B.C.

HABILIDADES

Ventas de Alto Valor & Inversiones

Captación y fondeo de cuentas · Clientes de alto patrimonio
· Cripto y renta variable · Cierre de alto ticket

Liderazgo & Relaciones Institucionales

Liderazgo de equipos · Gestión de stakeholders ·
Comunicación y vocería · Manejo de proyectos

Jurídico & Negociación

Criterio jurídico · Negociación · Cumplimiento normativo ·
Redacción de documentos

Herramientas & Idiomas

Office · CRM · Español (nativo) · Inglés (básico)

Valores — Integridad y discreción · Orientación a resultados · Liderazgo de servicio · Relaciones de largo plazo